당근 전문가모드 검색광고 상품소개서

2025.10 Ver.



검색 광고

유저의 전환 의도가 가장 높고, 방대한 쿼리 커버리지를 가진 당근 앱 내 검색결과 최상단에 노출되는 키워드 광고

상품요약

노출위치 당근 앱 피드 (iOS, Android)

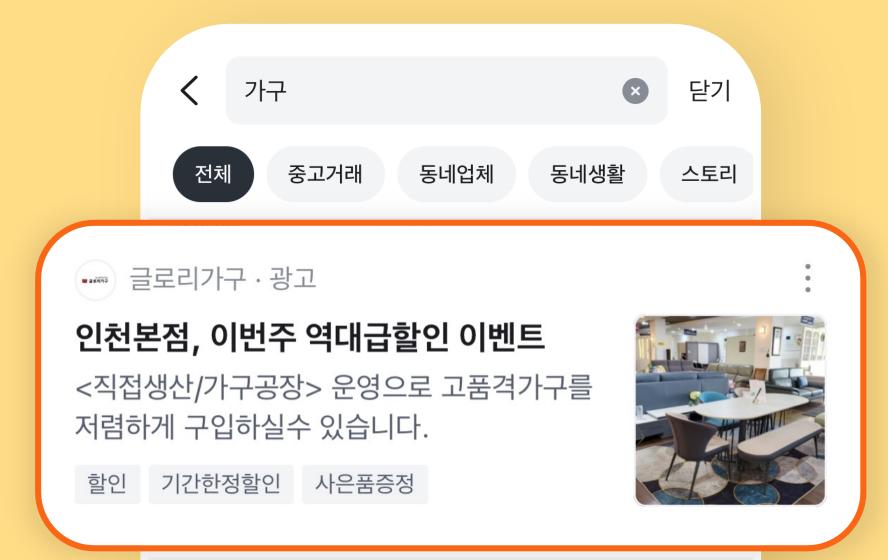
노출방법 키워드 검색 > 검색결과 최상단 노출

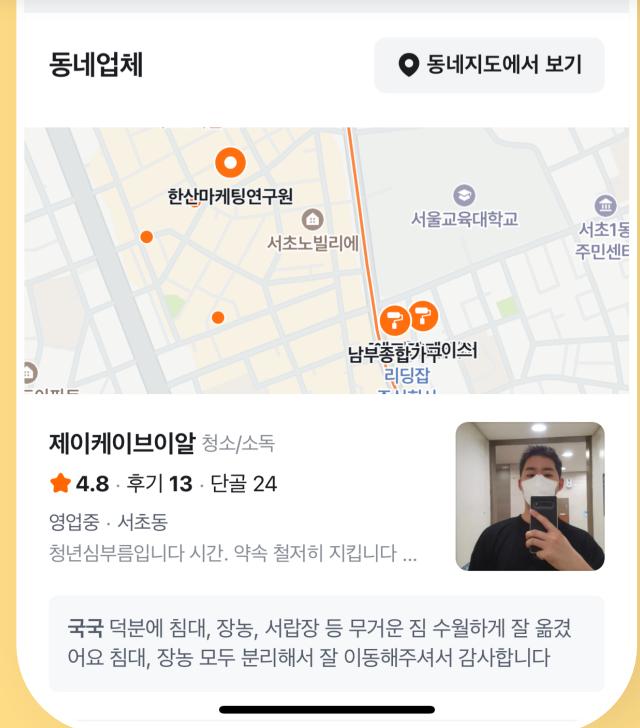
과금방식 CPC 방식

소재구성 [브랜드 로고 + 이미지 + 텍스트 + 소개문구] 형태

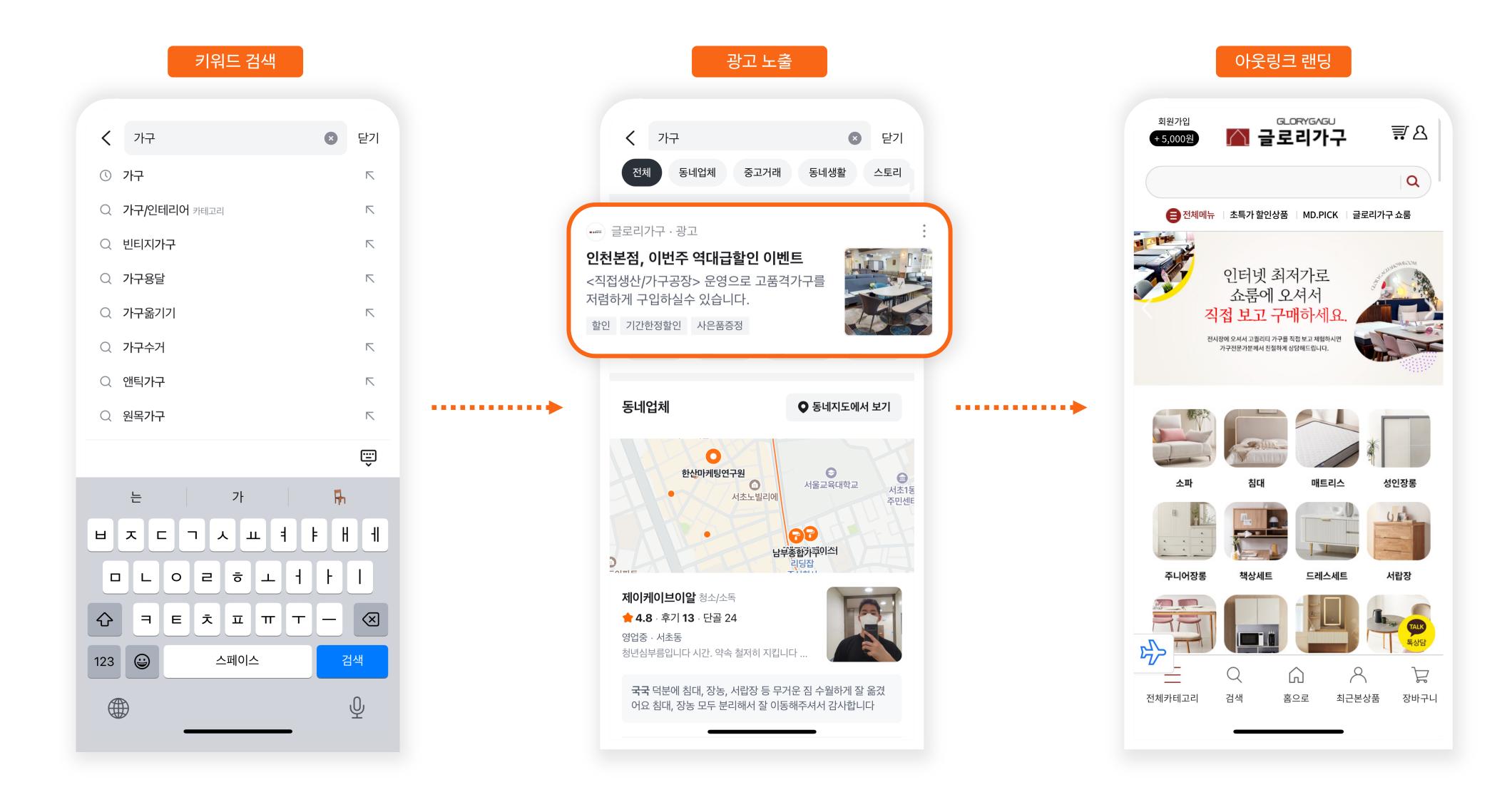
랜딩타입 아웃링크

캠페인 목표 '앱/웹사이트 방문 유도하기'





유저의 전환 의도가 가장 높은 당근 통합 탭 검색결과 최상단에 광고를 노출할 수 있어요.



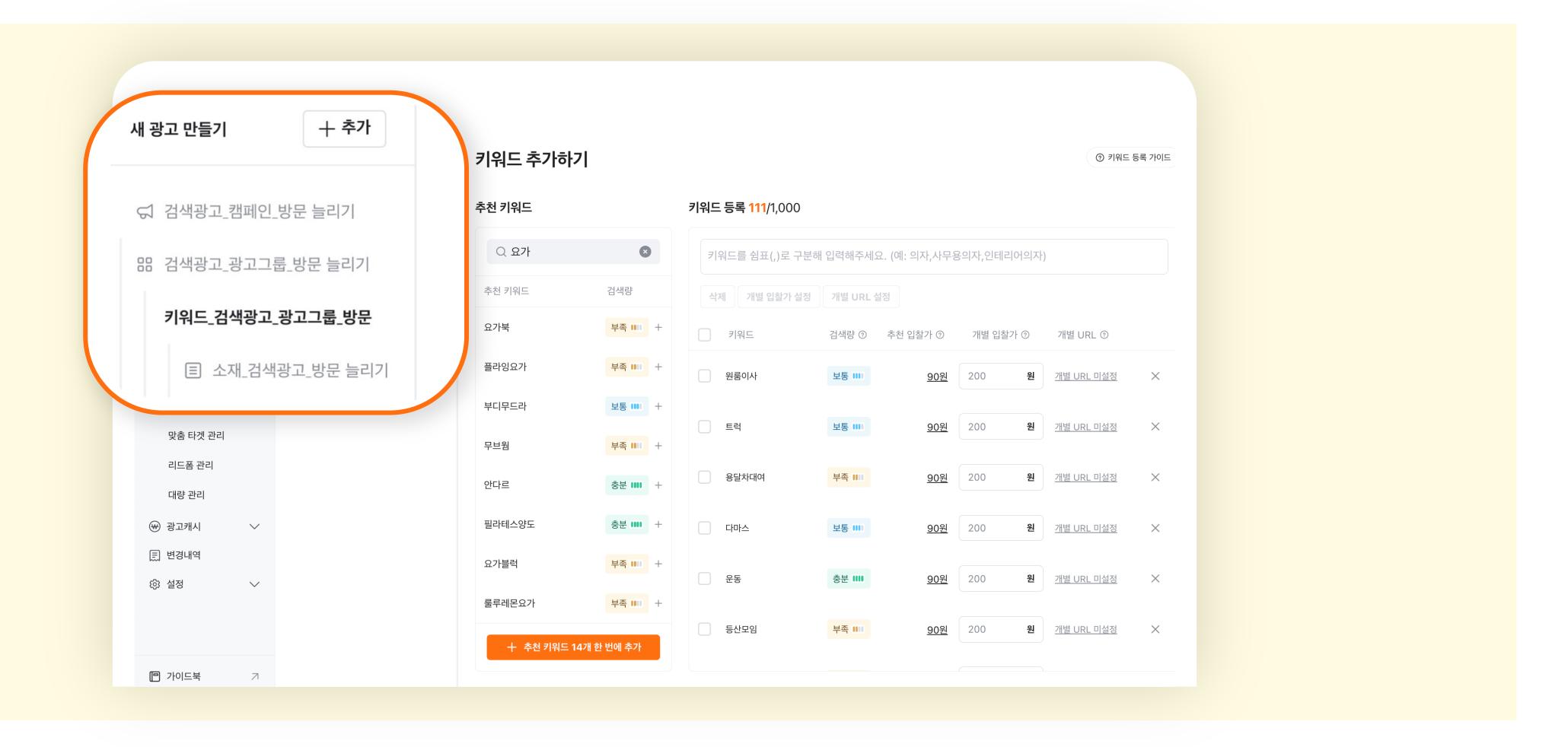
당근에서 특히 탐색이 풍부한 소비재 및 오프라인 서비스 업종 광고주에게 추천해요.

- 당근에서 키워드 탐색량이 풍부한 전기전자, 패션, 리빙/가구, 커머스 업종 광고주에게 특히 추천해요.
- 이 외에도 오프라인 기반으로 서비스를 제공하는 광고주에게도 추천해요.
- 검색량이 많은 상위 카테고리와 각 카테고리별 대표 키워드를 참고해서 전략적인 키워드 세트를 구성해 보세요.

전기전자	리빙/가구	패션	오프라인 기반
노트북	책상	가방	용달
냉장고	의자	백팩	청소
에어컨	선반	시계	인테리어
세탁기	식탁	바람막이	헬스
아이폰	책장	맨투맨	네일
갤럭시	서랍장	나이키	필라테스
•	· •	:	:
*카테고리와 카테고리별 대표 키워드는 단순 참고용으로만 활용해 주서			

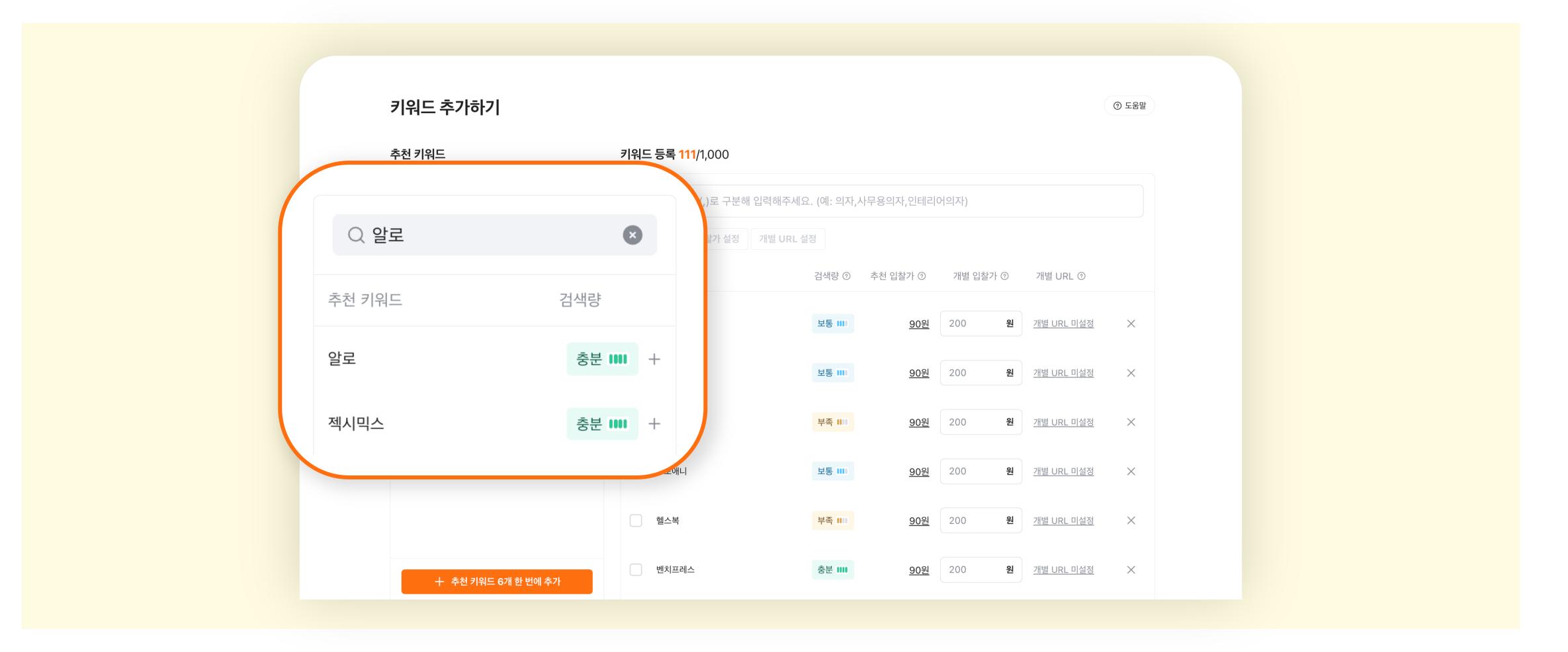
키워드는 광고그룹 하위에서 관리할 수 있어요.

- 검색 광고는 캠페인 > 광고그룹 > 키워드 > 소재로 광고 구조가 이루어져 있어요.
- 광고그룹 내에 최대 1,000개의 키워드를 등록하고 관리할 수 있고, 키워드 하위에 최대 300개의 소재를 등록해서 광고를 운영할 수 있어요.
- 풍부한 노출 기회를 얻어갈 수 있도록 최소 100개 이상의 키워드를 등록하는 것을 추천해요.



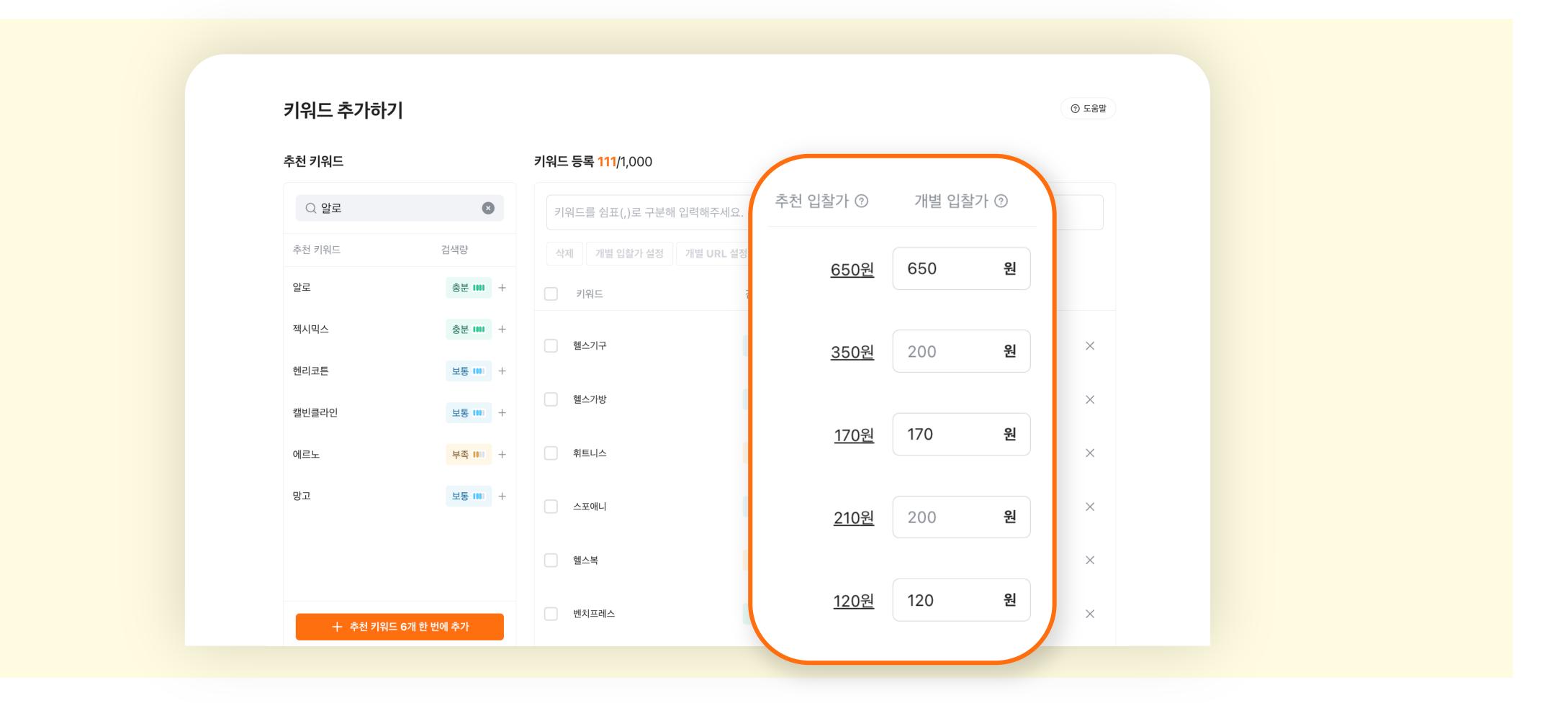
우리 브랜드와 연관도가 높고 검색량이 풍부한 키워드를 추천받을 수 있어요.

- 어떤 키워드를 사용할지 고민이라면 당근에서 제공하는 추천 키워드를 참고해 보세요.
- 제품이나 서비스와 관련된 키워드를 검색해서 적절한 키워드를 추천받을 수 있어요.
- 추천 키워드의 검색량을 살펴보고 광고 관리에 사용할 키워드로 추가해 보세요. 검색량이 풍부한 키워드를 추가하면 원활한 광고 노출에 도움이 돼요.



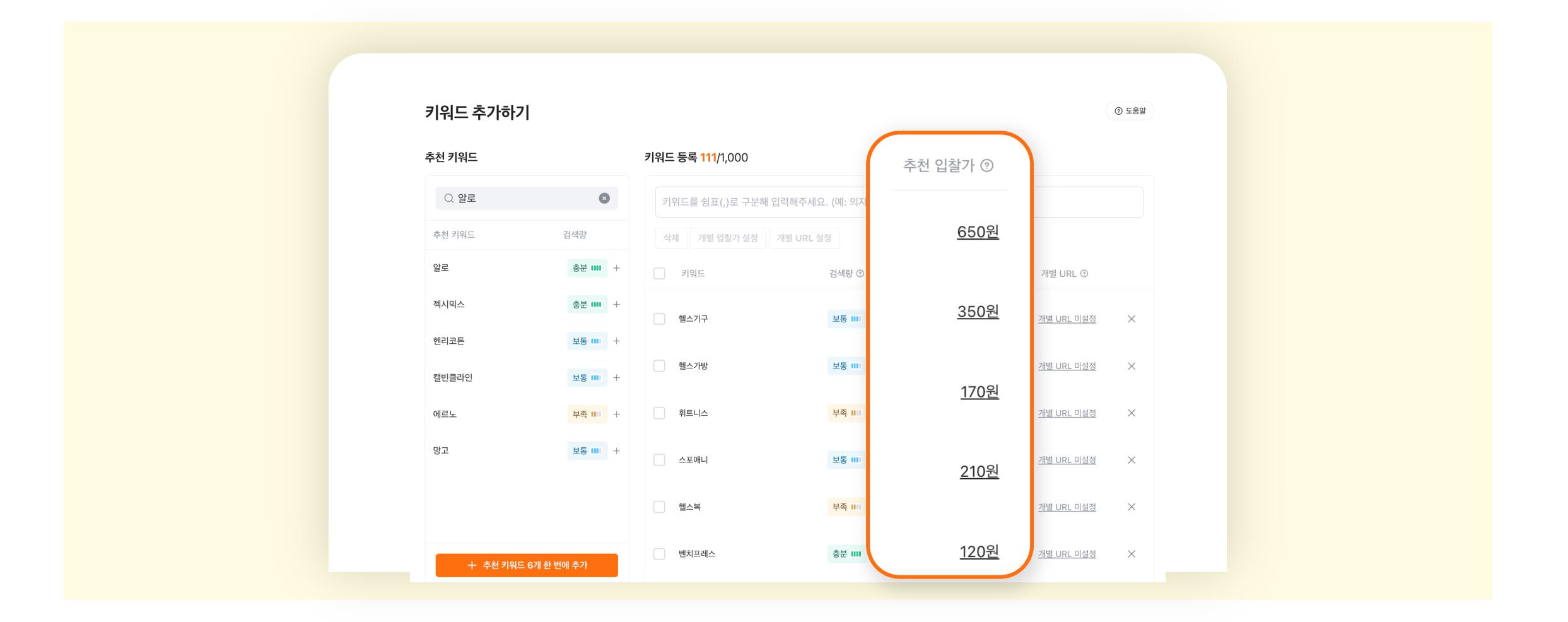
검색량에 따라 키워드별 개별 입찰가를 설정해 보세요.

- 검색량이 풍부한 키워드는 입찰 경쟁이 치열할 수 있어요. 더 높은 입찰가를 설정해서 노출 기회를 늘려보세요.
- 우리 브랜드와 밀접한 키워드는 상대적으로 입찰 경쟁이 치열하지 않을 수 있어요. 더 낮은 입찰가를 설정하더라도 충분한 노출 기회를 얻어갈 수 있어요.
- 개별 입찰가를 설정하지 않는다면 모든 키워드의 입찰가는 광고그룹에서 설정한 입찰가로 기본 설정돼요.



추천 입찰가를 활용하면 최근 추이가 반영된 키워드별 입찰가를 확인할 수 있어요.

- 추천 입찰가는 각 키워드별 최근 30일 동안의 평균 입찰가예요.
- 추천 입찰가는 평균치를 반영하기 때문에, 더 많은 예산을 소진하고 싶다면 추천 입찰가보다 조금 더 높은 입찰가를 설정하세요.



대량 관리 도구를 활용하면 많은 양의 키워드를 한번에 등록/수정/삭제할 수 있어요.

- 키워드 대량 관리 도구를 활용하여 최대 10만개의 키워드를 한번에 등록/수정/삭제할 수 있어요.
- 광고그룹 ID, 키워드 ID, 키워드 이름, 입찰가, 키워드 URL 등의 정보를 입력하여 키워드를 관리할 수 있어요.
- 기본 템플릿 혹은 광고 정보가 포함된 템플릿을 다운로드하여, 손쉬운 키워드 관리가 가능해요.

